

NAVIREO

przyjazny system ERP

BRANŻA MIĘSNA



Navireo to łatwy w obsłudze zintegrowany system informatyczny wspomagający zarządzanie w średniej firmie. Powstał z myślą o przedsiębiorstwach, które wymagają indywidualnego podejścia oraz dostosowania do profilu działalności i poszczególnych stanowisk.

System jest dostosowany do potrzeb firm z branży mięsnej, w których został przetestowany i z powodzeniem wdrożony. Navireo pozwala redukować koszty i zwiększać efektywność działań, dzięki czemu nawet niewielkie masarnie mogą z powodzeniem konkurować na rynku, tworząc silne i cenione przez klientów marki.

Firmy z branży mięsnej potrzebują dopasowanego systemu

Przemysł mięsny rządzi się swoimi prawami. Panuje na nim duża konkurencja, wymagania klientów są wysokie, a regulacje prawne dotyczące produkcji żywności – bardzo rygorystyczne. Istotnym aspektem działalności zakładów mięsnych jest więc zarządzanie jakością wytwarzanych i sprzedawanych produktów ze szczególnym uwzględnieniem ich krótkich okresów ważności.

Firmy z branży mięsnej, aby utrzymać się na konkurencyjnym rynku, efektywnie działać i rozwijać się, potrzebują silnego wsparcia w postaci elastycznego systemu, który można dopasować do specyfiki ich działalności.

System ERP dla branży mięsnej

Navireo umożliwia m.in.:

- sprawne zarządzanie asortymentem, ze szczególnym uwzględnieniem dat ważności, partii;
- kontrolę nad kosztami produkcji – efektywne monitorowanie wartości składników i surowców;
- skuteczne zarządzanie sprzedażą i magazynami;
- budowanie i utrzymywanie stałych relacji z klientami;
- sprawne zarządzanie finansami oraz kadrami i płacami.

Zalety Navireo

- Navireo umożliwia wypracowanie elastycznych mechanizmów jednoznacznej i szybkiej identyfikacji wyrobów z uwzględnieniem ich atrybutów jak data ważności, waga, przyporządkowanie do partii.
- System potrafi dopasowywać działania do aktualnej, dynamicznie zmieniającej się sytuacji. Daje szybki dostęp online do potrzebnych informacji. Dzięki temu można m.in. na bieżąco:
 - redukować poziom zapasów i kosztów materiałowych;
 - skracać czas realizacji zamówień;
 - kontrolować sprzedaż danej partii w oddziałach;
 - dowolnie zarządzać wszystkimi magazynami;
 - przeprowadzać kalkulacje marketingowe i cenowe;
 - optymalizować nakłady pracy, m.in. poprzez zmniejszanie niedoborów zasobów, liczby przestoju, powtórzeń i nadgodzin.
- Dzięki Navireo w magazynach i sklepach znajduje się towar najbardziej pożądanym przez klientów, a dostawy są terminowe.

- Navireo pozwala sprawnie zarządzać siecią sprzedaży – sklepami firmowymi i hurtowniami. Natomiast uproszczony interfejs modułu szybkiej sprzedaży umożliwi prostą i błyskawiczną obsługę klienta.
- Dzięki wbudowanemu i w pełni zintegrowanemu z całością systemu modułowi CRM Navireo ułatwia pozyskiwanie nowych oraz budowanie zaufania wśród obecnych klientów. System umożliwia efektywne zarządzanie promocjami czy wyprzedażami, zarówno w poszczególnych punktach, jak i kanałach sprzedaży.
- Centralna baza danych oparta na najnowszych technologiach firmy Microsoft umożliwia dowolną i natychmiastową analizę efektywności poszczególnych działów firmy lub punktów sprzedaży, a także poszczególnych linii lub partii produktów.
- System umożliwia kontrolę płatności i skrócenie czasu spływu należności, automatyzację procesu tworzenia faktur, monitów, a także przygotowywanie zestawień okresowych i śledzenie zaległych płatności.
- Za pomocą Navireo możliwe jest śledzenie warunków finansowych dostaw, co umożliwia szczegółowe planowanie przepływów pieniężnych oraz płacenie za faktury wymagalne.

Dla kogo

System Navireo przeznaczony jest dla firm, które na przykład:

- zajmują się produkcją i przetwórstwem mięsa;
- prowadzą sprzedaż detaliczną i hurtową;
- posiadają własny sklep lub sieć sklepów;
- zajmują się handlem międzynarodowym.

Firmy z branży mięsnej zyskują dzięki Navireo:

- obniżenie kosztów działalności;
- efektywne zarządzanie informacją;
- zwiększenie efektywności sprzedaży;
- możliwość różnicowania cen, udzielania rabatów, prowadzenia kampanii promocyjnych;
- lepsze zarządzanie zamówieniami;
- łatwą analizę stanu rozrachunków z kontrahentami;
- uporządkowane zarządzanie relacjami z klientami oraz bazami danych;
- łatwe zarządzanie rozliczeniami z dostawcami, reklamacjami oraz wewnętrzną logistyką;
- skuteczne prowadzenie analiz we wszystkich obszarach funkcjonowania firmy;
- szybkie reagowanie na zmieniający się popyt;
- optymalne wykorzystanie zasobów;
- wzrost poziomu satysfakcji klientów;
- wzmocnienie pozycji marki na rynku.



Branża mięsna o Navireo



„Wybraliśmy Navireo, ponieważ był to jedyny system, który można było dopasować do specyfiki naszego przedsiębiorstwa. Przy 11 oddziałach na terenie Polski komunikacja jest dla nas kluczowym zagadnieniem. System usprawnił kontakt z oddziałami, wewnętrzną wymianę dokumentów oraz znacząco przyśpieszył procesy logistyczne. Przekazywane na bieżąco informacje o aktualnym zapotrzebowaniu natychmiast przekładane są na procesy produkcyjne. Pozwala nam to znacznie zredukować straty związane z terminami przydatności naszych wyrobów.”

– Irena Jędrzycka,
dyrektor ekonomiczno-finansowy firmy **Kier**



„Navireo to trafiona inwestycja w rozwój naszej firmy. System ułatwia nam m.in. efektywne zarządzanie sprzedażą oraz finansami i księgowością, obniżanie kosztów pracy i zwiększanie konkurencyjności. Dzięki rozbudowanej funkcjonalności, elastyczności i otwartości Navireo wprowadziliśmy szereg rozwiązań uwzględniających specyfikę działalności w branży mięsnej.”

– Wojciech Szkarłat,
dyrektor zarządzający **FH Markus**



„Wdrożenie Navireo usprawniło funkcjonowanie całego zakładu. Szczególne korzyści zauważamy w doskonale zorganizowanej sprzedaży naszych wyrobów. Daje to nam nowe możliwości rozwoju i ekspansji na rynku. Nowe narzędzie świetnie się sprawdza w prowadzeniu tak wymagającej działalności jak nasza, dzięki swojej otwartości i elastyczności z nawiązką zaspokaja specyficzne potrzeby firmy zajmującej się ubojem i przerobem mięsa.”

– Jan Fołta,
właściciel **Zakładu Uboju i Przerobu Mięsa Markowa**



„Szybko przekonaliśmy się, że wdrożenie Navireo było trafioną biznesowo decyzją. System usprawnił poszczególne obszary naszej działalności, szczególnie procesy sprzedaży i produkcji. Nasi pracownicy cenią sobie intuicyjność obsługi Navireo. System w pełni zaspokaja specyficzne wymagania firmy z branży mięsnej.”

– Katarzyna Dygulska,
kierownik zakładu i koordynator ds. HACCP,
Zakład Masarski Różycki Wilkowski